



Castalla, 03 de marzo de 2009

Apreciados Señor(a/es/as),

La severa crisis económica, el importante descenso del consumo, la escasez de pedidos en cartera, el "cerrojazo" de los Bancos y Entidades de crédito, la falta de liquidez, sobre todo a Autónomos y pequeñas y medianas Empresas y, por supuesto, a los trabajadores, es la consecuencia de un "efecto dominó" en la economía; primero los grandes bancos con sus hipotecas basura, a continuación estafas millonarias con productos financieros sin garantía, el brusco parón de la construcción, el desempleo que se incrementa día a día..., las medidas políticas que se promueven tardan meses en aprobarse y más meses en llevarse a la práctica y, todos, todos inmersos en la duda: ¿Podremos seguir trabajando?

Los que hemos decidido continuar a pesar de las dificultades o los que han decidido probar fortuna en cualquier otra actividad diferente de la que venían ejerciendo, que somos la mayoría, debemos estar a la vista, que se nos vea, en todas partes, que quien necesite de nuestros productos o servicios, sepa, sin ninguna duda, que seguimos en la "brecha"!

Es la hora de la publicidad! No de agresivas campañas de venta, sino la publicidad de nuestro quehacer diario, los trabajos que realizamos, los productos de los que disponemos, el lugar donde localizarnos... y, obviamente, con costes mínimos.

En ESTEMTOTS, La Guía de Empresas de la Comunidad Valenciana, hemos apostado por la continuidad, la de todos, industriales, comerciantes, servicios, Autónomos, Pymes, etc., para ello y pese a las dificultades y también por ellas, ponemos en marcha nuestro

"PLAN DE CONTINUIDAD":

- Mantenemos los precios.

- Para los Clientes en Alta que tienen duda "razonable" sobre la evolución y continuidad de su negocio, mantenemos sus anuncios en nuestra Guía durante todo este año 2009, congelando el cobro de cuotas hasta el final del mismo, activándolo en Diciembre para aquellos que hayan mejorado su situación o produciendo la Baja definitiva sin cargo alguno para quienes no lo hayan podido superar.

- Para Altas nuevas. Los nuevos Clientes tendrán, a su criterio, la posibilidad de fraccionar el pago hasta un año, sin cargas financieras añadidas, con pagos mensuales, bimensuales, trimestrales o semestrales.

- Estas medidas son adoptadas de modo unilateral por ESTEMTOTS, por tanto no son vinculantes para ninguno de nuestros Clientes.

Queremos informar a los posibles nuevos Clientes que el coste diario de la inscripción en nuestra Guía es absolutamente comparable al de una llamada "cortita" de teléfono móvil y, siguiendo con el símil, el coste de mantenimiento para años posteriores, es el equivalente a una de esas llamadas en las que salta el contestador automático y que, habitualmente, cortamos molestos por que no conseguimos hablar con quienes deseamos y por que la operadora de turno nos cobra por nada.

En nuestro sitio Web www.estemtots.com se encuentran reflejadas nuestras tarifas, allí podrán comprobar la realidad de la comparativa del párrafo anterior.

Esperamos con todo ello facilitar la presencia en la Web de todos cuantos lo quieran por creer, como nosotros, que el futuro se encuentra ahí!

Les esperamos!

Un cordial saludo.

Estemtots.com

Antonio García
Móvil 663538.428